

« ACHETER » ET « INVESTIR » Lequel est vraiment le meilleur choix?

Le vieux proverbe « On se souviendra de la qualité longtemps après qu'on aura oublié le prix » est plus vrai que jamais. Lorsque vous acquérez un produit MGM, vous pouvez compter sur une qualité hautement perfectionnée; bien que le prix initial puisse dépasser celui d'une marque concurrente moins dispendieuse, à long terme, vous épargnerez de l'argent, car le produit MGM nécessitera moins de remplacements au cours de la durée de vie de votre équipement.

Voici un autre vieux proverbe : « On en obtient toujours pour notre argent ». Bien que vous ayez «économisé » en achetant le produit concurrent à plus bas prix, cette économie tend à s'évaporer rapidement avec chaque achat de remplacement ultérieur, surtout lorsque vous y ajoutez les coûts associés à la main-d'œuvre et aux temps de panne de l'équipement.

Pour réellement épargner de l'argent, vous devez tenir compte de toutes les variables afin de déterminer quel choix vous rapportera la plus haute valeur en retour de votre investissement. Dans le climat économique actuel, chaque cent compte; choisir d'investir dans la qualité plutôt que dans un bas prix vous procurera chaque fois, au bout du compte, un rendement supérieur.

Évitez de tomber dans le piège des bas prix, et investissez en une durée de vie prolongée, des coûts d'entretien allégés et des temps de panne de véhicule réduits au minimum. Engagez-vous envers la QUALITÉ!

Vous en obtenez pour votre argent. Il vous revient de décider quand vous le payez.

Laissez MGM Brakes vous aider à faire le meilleur investissement.

FORM 5095FC

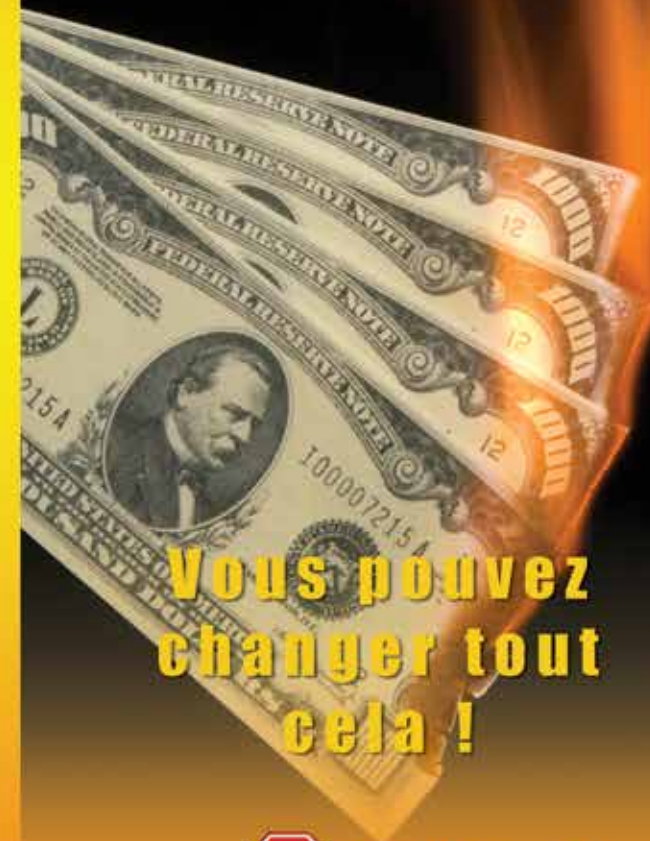


MGM MGM Brakes

Une division d'Indian Head Industries, Inc.
Siège social mondial
6200 Harris Technology Blvd.
Charlotte, Caroline du Nord 28269
Sans frais : 1-800-527-1534
Téléphone : 704-547-7411
Télécopieur : 704-547-9367
Courriel : mail@mgmbrakes.com

©2011 MGM Brakes. Rev. 7/2016
Tous droits réservés. Imprimé aux É.-U.

Les frais d'exploitation vous font brûler de l'argent ?



Vous pouvez changer tout cela !

MGM MGM Brakes
A Division of Indian Head Industries, Inc.

La meilleure affaire n'est pas un bas prix à l'achat, mais plutôt un faible coût du cycle de vie.



**ÉPARGNEZ GROS
AVEC MGM BRAKES**

Depuis le jour où MGM Brakes a breveté le premier frein à ressort par voie des avancements technologiques de notre système « de bord » de surveillance des freins, nous avons toujours fortement accentué la qualité et le rendement des produits. Les freins et les récepteurs de freinage figurent parmi les composants les plus cruciaux en vue du fonctionnement sécuritaire des véhicules commerciaux modernes. Au fil des années, MGM a ouvert la voie de nombreux changements technologiques apportés aux récepteurs de freinage, tous conçus afin de prolonger la durée de vie opérationnelle tout en assurant le meilleur rapport qualité-prix.

- Conçu et breveté le premier boulon de desserrage manuel « intégré »
- Première compagnie à offrir des récepteurs de freinage « à tête en acier »
- Première compagnie à offrir un boîtier sans pression « à fond plat »
- Conçu et breveté le premier frein à ressort « inviolable »
- Première compagnie à offrir une gamme complète de récepteurs de freinage à course de 7,62 cm (3 po)
- Première compagnie à offrir une « fourche soudée »

Lorsque vous achetez un frein à ressort ou un récepteur de freinage, tenez-vous compte de l'environnement dans lequel il fonctionnera et de son effet sur le cycle de vie du composant, ou fondez-vous l'achat exclusivement sur la base du prix? Si vous recherchez vraiment un moyen de mieux gérer vos frais d'exploitation, poursuivez votre lecture.



**Freins MGM : le frein à ressort
d'origine depuis plus de 50 ans !**

Ne vous limitez pas à acheter : investissez!

En achetant un produit MGM, vous faites bel et bien un investissement. Vous investissez dans un produit conçu pour répondre à vos besoins opérationnels et diminuer vos frais d'exploitation globaux. Vous allégez les frais imprévus associés au remplacement de composants, à la main-d'œuvre et, en fin de compte, aux temps de panne de véhicule. Ne faites pas qu'acheter : investissez dans une véritable solution à long terme.

MGM Brakes diminue aussi les frais coûteux de temps de panne en vous donnant accès rapide aux produits dont vous avez besoin par le biais de nos deux centres de distribution de pièces entièrement opérationnels, qui assurent l'expédition le même jour de la vaste majorité de nos pièces, composants et organes.

Effectuons les calculs :

Bien que l'exemple à droite se concentre sur un produit spécialisé, on peut faire de même avec d'autres segments d'exploitation du domaine du transport, comme le transport routier ou de passagers.

Les produits concurrents, non conçus pour fonctionner dans l'environnement rude du marché spécialisé et qui répondent aux exigences quotidiennes du transport routier et en circulation dense, pourront durer seulement de 12 à 18 mois.

SELON LE TABLEAU CI-CONTRE, UN PARC DE VÉHICULES MOYEN EXPLOITANT DE 20 À 30 VÉHICULES. AVEC UNE DURÉE DE VIE PRÉVUE DE 8 ANS, DEVRAIT RÉALISER DES ÉCONOMIES DE 14 000 \$ À 21 000 \$ SUR UNE PÉRIODE DE 48 MOIS.

Premier remplacement	Marque X	MGM
Coût par récepteur de freinage	36,95	69,00
Nombre par véhicule	x 4	x 4
	147,80	276,00
Main-d'œuv. (1/2 hre) x 4 @ 32,50	130,00	130,00
Temps panne (1/2 hre) x 4 @ 50,00	200,00	200,00
Investissement initial (prix)	477,80	606,00
Différence de prix (économie) = 128,20 \$		
Deuxième remplacement – 12 à 24 mois		
Coût par récepteur de freinage	36,95	-
Nombre par véhicule	x 4	-
	147,80	-
Main-d'œuv. (1/2 hre) x 4 @ 32,50	130,00	-
Temps panne (1/2 hre) x 4 @ 50,00	200,00	-
Coût de remplacement	477,80	-
Frais cumulatifs totaux	955,60	-
Différence de coût (frais) = 349,60 \$		
Troisième remplacement – 24 à 36 mois		
Coût par récepteur de freinage	36,95	-
Nombre par véhicule	x 4	-
	147,80	-
Main-d'œuv. (1/2 hre) x 4 @ 32,50	130,00	-
Temps panne (1/2 hre) x 4 @ 50,00	200,00	-
Coût de remplacement	477,80	-
Frais cumulatifs totaux	1433,40	-
Différence de coût (frais) = 827,40 \$		
Quatrième remplacement – 36 à 48 mois		
Coût par récepteur de freinage	36,95	69,00
Nombre par véhicule	x 4	x 4
	147,80	276,00
Main-d'œuv. (1/2 hre) x 4 @ 32,50	130,00	130,00
Temps panne (1/2 hre) x 4 @ 50,00	200,00	200,00
Coût de remplacement	477,80	606,00
Frais cumulatifs – 48 mois	1911,20	1212,00
Différence de coût totale (*) (Frais) = 699,20 \$		

(*) Véhicule unique / 48 mois